

كتاب

مرحلة توهم

الفشل

للكاتبة : مجدى على سالم

مقدمة

يامن تبحث عن النجاح باذلا الاسباب
وقد بداءت الخطوات الاولى راسما
جدولا تمشي عليه
او تحلم بواقع ماملا حدوثه
تمسك الحسابه فتحسب دخلك
وخرجك ماملا فايده كبيره من
مشروعك ايام وشهور فتتحول
احلامك الجميله ايام متعبه ومريره
فيتراء لك ان مشروعك فاشل وان
حسابتك التي كانت تحسب الفايده
صارت تحسب كمية الخساره واما
الكلمات الجارحه والمحبطه من بعض
الناس صارت مشكله اجتماعيه لانها
جاءت من القريب والصاحب والاهل
وصارت معنوياتك ضعيفه قايله كيف
نجح هؤلاء وماذا يكسبون
عن هذه المرحله ساتحدث واجعل
الكتاب عدة ابواب

الخطوه الاولى

ساتحدث عن النزول الى الارض
امامرحلة ما قبل النزول سنتطرق
اليها في الابواب القادمة ايها القارئ
يفوتك متعة المشي قدما نحو
النجاح معوقات انت تصنعها لنفسك
فحياء زايد وتوترات متراسبه
وخوف داخلي فيخف مشيك الى ان
تري جدار امامك فتقف تفكر ساعات
هل اتراجع واضل احلم ام اضل
واقفا ابكي واشتكي لا ايها الطامح
بامكانك ان تجد طريق اخرى او
تتسلق الجدار او تكسر الجدار
وتمشي

ان الجدار في اول خطوه هو كتقدمك
لدراسه في كليه فترفض او طلب وظيفه
فيرد عليك انك غير مناسب او تقدم
للزواج فترد او تبحث عن محل ايجار
لمشروعك فلا تجد وكم من مشاريع
الغيت حينما لم يجد اصحاب المشاريع
مكان لمشروعهم فسرعان مانسو
احلامهم وكان بامكانهم ان ينتضرو فتره
يحاولون ايجاد محل او كان بامكانهم
ايجاد محل متنقل لمشروعهم اذا ناسب
كمثال سياره يباع فيها السكريم
او القهوه او كان بامكانهم ايجاد محل
في سوق غير السوق الذي بحثو فيها
او كان بامكانهم تاجيل حلمهم او
مشروعهم فترة والمضي في مشروع
جميل و جديد يجدو له محل

'لا ترجع في الخطوه الاولى من المشي
قدما الى وضع الاحلام'

البقعه الخضراء

الان وقد تجاوزت الخطوه
الاولى وصار لك مكان
انطلاقه فلا بد ان تعلم ان
الان سيكون لك اعداء جدد
واصحاب واهمين ومعلومات
قد تتغير وسيطول حديثنا
في هذا الباب لكثرة
المعوقات واحتياج طاقات
وتحلي بالصبر
المعوقات: اي شي يعيق ثبات
ونمو المشروع

توهم العجز

الكلمات انت لاتصلح لهذا العمل انت
فتحت في مكان خاطئ البضاعه
قديمه كم ستصبر شهر شهرين اياك
اياك ان تتاثر بها فيقل نشاطك وتتغير
ملامح وجهك الكلمات قد تكون حقيقه
او كاذبه فاما ان تتجاهلها وتثق انك
ماشي بطريق قد درسته من قبل وان
خطواتك في المشروع عن علم ودرايه
واي اخطاء يمكن تداركها مع الوقت
او ثبتسم وتوهم قايلها بانك فهمت
كلامه وتنتهي الموضوع ثم تقوم
بتدوين الملاحظات لتراجعها بعد
شهرين

"بامكانك تدارك الامر واصلاحه لكن اياك
والكابه والتحطم"

العجز المادي

اي عجز مادي ينتج عن عدة امور

1 حجم المشروع اكبر من رأس المال

2 ان يكون ايجار المحل بسعر مرتفع

3 ان يكون الخرج اكثر من الدخل

4 ان لا يوجد جرد لحساب الدخل والخرج وكم استفاد او خسر

توهم ركود السوق

يسمع البعض عن مشروعات ناجحه وعن محلات دخلها اليومي عشرات الالاف وهو حينما يبدأ مشروعه يتفاجا بربح بسيط او دخل يومي بسيط جدا يكاد يكون الربح من الدخل اليومي لايفي لايجار المحل فاذا كان لا يوجد لديه دخل اخر او مال مدخر فسرعان مايزداد التوهم ويصير حقيقه الى ان يترك المشروع ويرجع الى منطقة الاحلام انت لاتكن مثله واعلم ان ركود السوق في بداية اي مشروع امر طبيعي وهذا تحدي بالنسبه لك فاضهر مواهبك في الدعايه والتسويق وتحلى بالصبر وهناك كثير من المشاريع الناجحه والمحلات الكبيره عانت من ركود السوق لشهور او ربما سنتين

"اجعل من البقعة الخضراء محل انطلاقه الى الامام مهما تصعبت الامور"

توهم المنافسين الجدد

بعد ان بداءت مشروعك تتفاجاء
بالشهر الاول والثاني باشخاص
فتحو محلات قريبة منك بنفس
مشروعك فهنا تراودك توهمات
الفشل وهنا حساباتك تتغير فمثلا
اذا مشروعك بيع اسطوانات غاز
واخترت منطقه سكنيه وحسبت
تقريبا كم تستهلك المنطقه
اسطوانات غاز شهريا وعلى هذا
الحساب خمنت نجاح مشروعك ان
محل يكفي هذه المنطقه فتفاجأ
بثلاث محلات فتحت بعدك في
نفس المنطقه ونفس المشروع هنا
لابد ان تتذكر حينما سال فتي عنتر
عن سبب شجاعته وصموده في
الحروب فاجاب قايلا للفتى

ان ساجعل اصبعي في فمك واجعل
اصبعك انت في فمي وانت عض وانا
ساعض ثواني الا واخرج الفتى اصبعه
فقال عنتر اذا صبرت لحضات
لاخرجت اصبعي قبلك هنا لا بد لك
من روح المنافسته الشريفه وهولا
الذين فتحو بعدك ينقصهم العلم
والدرايه بالتجارة ووبما يقفل بعضهم
محلاتهم خلال شهور وهنا انصحك
ان تضل بمشروعك سنه ثم تقوم
بالجرد وبعد الجرد اما ان تنقل
مشروعك او تستمر او لا بد لك من
اتخاذ قرار ولكن بعد قراءة احد
صفحاتنا التي تتحدث عن المرونه

"قد تتغير مكان البقعه الخضراء ولكن
تبقى الانطلاقه الى الامام"

احتياج طاقات

1 طاقة فكر: قد تكون مؤهلات ذكاء او دراسه او خبره او معلومات طائله وكثيره عن مشروعك ان اي مشروع دون طاقة فكر في اغلب الاحيان يكون فاشل

2 طاقة بدن او عمل: دع عنك الكسل وقم هيا بالعمل فالراحة بعد التعب نعم لا بد من بذل مجهود حسب الطاقه ويختلف نوعية المشروع وموقفك انت من بذل الجهد فاحيانا لازما ان تكون عامل في مشروعك واحيانا يلزم ان تكون على الاشراف وادارة العمل

"فكر صحيح واعمل بجهد وامانه"

التحلي بالصبر

يكاد ولا مشروع نجح الا وكان
صاحب المشروع عنده من الصبر
الكثير قد تفتح مشروع وتمر
ايام وشهور وربحك من المشروع
بسيط جدا او توجد خساره
بسيطه هذا لايعني فشل
المشروع فلا بد ان تصبر واذا
كانت هناك خساره فلا بد من
دراسه جديده للمشروع وايجاد
الحلول ومراجعة الجرد
والاشراف على المشروع اما اذا
كانت الخساره متوسطه او كثيره
فليس بامكاني افادتك عبر هذا
الكتاب

"يخسر من لا صبر له"

استغلال الوقت

عدد ساعات عمل العمال مع عدد
ساعات بناء مشروعك او عدد
ساعات وجود حركه او احتمالية
زبائين التوازن بين الوقت
المناسب وجهد ووقت العمال هذا
الامر يحتاج الى دراسه وفطنه
فاستغلال الوقت يساعد كثيرا في
نجاح المشاريع

"الزام العمال بشي فوق جهدهم
ضلم ويسبب لهم الموت وكثيرا
من الامراض"

المرونة

واكبر مثال ذكر للمرونة في العمل هو النمل مهما واجه في طريقه من احجار صغيرة او عوايق فانه على طول يقوم بتغيير الطريق والاستمرار في المشي يعني عدم الجلوس والتعلل بالصعوبات وانما الاستمرار وايجاد طرق اخرى 'حلول' وساذكر لك مثال واقعي لي انا عند كتابة هذا الكتاب فاول مشكله واجهتني كيف بامكاني كتابة بملف bdf ورقعه على النت لاني نزلت كثير من البرامج من متجر بلاي وما ظبطت معي وبدءات الكتابه بقلم مداد على الدقتر فاذا نزل كتابي وقرعائه فاعلم اني استخدمت المرونة بايجاد طرق اخرى وحلول

واخيرا تمنياتي لكم بالنجاح

الخاتمة

اتمنى ان يكون قد نال الكتاب
اعجابكم وافادكم ببعض
الامور واذا استحسن الكتاب
بين القراء سيكون جزء ثاني
تكملة لهذا الكتاب فاي
تعليقات او اي استفسارات
او تبني لنشر هذا الكتاب او
لمراسلتي عبر البريد الا
لكتروني. fakr6314@gmail.
com

الكاتب: مجد علي سالم